



LUKE
Recruits.

Consultant Interim Management

's-Hertogenbosch of Amsterdam 

32 tot 40 uur per week 

LUKE
Recruits.

*People
first.
Digital
first.*



Over Luke

Luke Recruitment gelooft dat recruitment slimmer kan. En dus doen we het slimmer. Wij verbinden hbo en wo professionals met organisaties die vooruit willen, vast of interim, altijd doelgericht en op niveau. Ons werk draait om mensen, versterkt door data en technologie. Geen toevalstreffers, geen eindeloos zoeken, maar hypergerichte verbindingen op basis van inhoud, ambitie en timing.

Wat Luke onderscheidt, is de combinatie van persoonlijke aandacht en technologie. Met ruim vijftien jaar ervaring weten we hoe je recruitment effectief, schaalbaar en inhoudelijk sterk maakt zonder het menselijke aspect te verliezen. Onze digitale omgeving is transparant en overzichtelijk, waardoor opdrachtgevers continu inzicht hebben in het proces en samen met ons bepalen wat de beste match is. Voor professionals betekent dat een eerlijk traject, duidelijke communicatie en korte lijnen.

Groei staat centraal in alles wat we doen. Voor kandidaten, voor opdrachtgevers en voor ons eigen team. We bouwen aan duurzame relaties en langdurig succes, niet aan snelle plaatsingen. Bij Luke werk je in een omgeving waar ambitie, ondernemerschap en innovatie samenkomen. Waar ruimte is om mee te bouwen, te verbeteren en echt impact te maken op hoe recruitment vandaag en morgen wordt ingericht.

Voor meer informatie ga naar: <https://www.luke.nl>

De functie in het kort

Jouw Impact als Consultant Interim Management

Als Consultant Interim Management bij Luke bouw je je eigen markt. Je ontwikkelt je eigen klantenportfolio, haalt opdrachten binnen en zorgt dat ze snel en goed worden ingevuld met de juiste interim professionals.

Je schakelt direct met opdrachtgevers, adviseert over hun vraagstukken en vertaalt die naar concrete opdrachten. Tegelijk bouw je een sterk netwerk van interim professionals binnen jouw specialisme, zodat je snel kunt schakelen en deals kunt sluiten.

Je weet wat er nodig is om succesvol te zijn in interim recruitment: commercie, snelheid en kwaliteit moeten kloppen. Je zorgt dat afspraken over tarieven en contracten helder zijn en op basis van jouw marktkennis en ervaring realiseer je succesvolle bemiddelingen en langdurige klantrelaties.

Jouw rol als Consultant Interim Management:

- Je bouwt je eigen markt op en kiest je focus, waarbij je kansen en ontwikkelingen vertaalt naar concrete interim opdrachten;
- Je benadert actief nieuwe en bestaande opdrachtgevers, voert commerciële gesprekken en haalt opdrachten binnen;
- Je schakelt direct met opdrachtgevers, adviseert over de inzet van interim en bouwt sterke, langdurige relaties op;
- Je spreekt en benadert interim professionals, bouwt een sterk netwerk op en weet snel de juiste mensen aan opdrachten te koppelen;
- Je zorgt dat opdrachten snel en goed worden ingevuld, inclusief heldere afspraken over tarieven en contracten;
- Je bouwt actief aan je netwerk en zichtbaarheid in de markt.



“Luke is een plek waar je bouwt aan mensen, groei en jezelf. Geen dag is hetzelfde en je maakt hier echt impact”.

Marlou van der Vleuten - HR & Recruitment Lead

Plaats binnen de organisatie

Je werkt vanuit onze locatie in 's-Hertogenbosch of Amsterdam en sluit je aan bij het team van Luke. Je werkt hierin nauw samen met sales en marketing en schakelt waar nodig met directie. Samen bouwen we verder aan onze dienstverlening en verbinden we opdrachtgevers en professionals op managementniveau.

Wat jij meebrengt

Je bent ondernemend, commercieel gedreven en bouwt graag aan duurzame relaties. Recruitement zie je als een vak waarin marktkennis, netwerk en timing samenkomen. Je begrijpt hoe organisaties en professionals bewegen in de arbeidsmarkt en weet kansen om te zetten in concrete resultaten.

Daarnaast breng je mee:

- Hbo of wo werk- en denkniveau;
- Minimaal 3 jaar ervaring in een commerciële rol, bij voorkeur binnen recruitment of arbeidsbemiddeling;
- Ervaring met interim bemiddeling is een pré;
- Sterk commercieel inzicht en gevoel voor marktontwikkeling;
- Je schakelt snel en weet kansen om te zetten in concrete resultaten;
- Je bent ondernemend, pakt eigenaarschap en werkt zelfstandig;
- Je hebt sterke communicatieve vaardigheden en bouwt makkelijk relaties op;
- Je voelt je comfortabel in gesprekken over tarieven en commerciële afspraken;
- Uitstekende beheersing van de Nederlandse en Engelse taal.



Competenties beschrijven **hoe** de resultaten, met vereist gedrag, behaald kunnen worden.

Gedragscompetenties | Hoe

Pro-activiteit

Pro-activiteit gaat over het uit eigen beweging actie ondernemen in plaats van afwachten.

Doorzettingsvermogen

Doorzettingsvermogen gaat over het vermogen om vol te houden wanneer er obstakels of tegenslagen optreden.

Sociale invloed

Sociabiliteit gaat over de bereidheid en het gemak waarmee iemand sociaal contact aangaat en relaties onderhoudt.

Ondernemerschap

Ondernemerschap gaat over het zien en benutten van kansen, initiatief nemen en ideeën omzetten in concrete acties.

Netwerken

Netwerken gaat over het makkelijk leggen van contact, het onderhouden van relaties en het benutten van die relaties om informatie uit te wisselen of samenwerkingen te realiseren.

Werken bij Luke: dit mag je verwachten

Bij Luke werken we in een informele, open cultuur waar resultaat telt én waar ruimte is voor plezier. Dit wordt ondersteund door een digital-first werkwijze. Je krijgt een inspirerende omgeving waarin je kunt groeien, ontwikkelen en succesvol kan zijn.

Je kunt rekenen op:

- Een vast bruto jaarsalaris aangevuld met een aantrekkelijke bonusregeling, met een OTE tussen de €60.000 en €90.000, afhankelijk van je ervaring en prestaties;
- Een passende mobiliteitsvergoeding;
- 24 vakantiedagen én extra vitaliteitsdagen om scherp en energiek te blijven;
- Een laptop en telefoon van de zaak, zodat jij overal kunt werken;
- Binnen Luke kan je blijven groeien, via een opleidingsprogramma dat jou uitdaagt en verder helpt;
- Bij Luke groeien we samen. Daarom hebben we regelmatig team incentives en vieren we onze successen;
- We vinden gezondheid belangrijk. Zowel mentaal als fysiek. Ons kantoorpand is voorzien van een sportschool waar je voor, na of tijdens je werk kan sporten!

INTERESSE?

Neem contact op met Marlou van der Vleuten via +31 6 34219942 of marlouvandervleuten@luke.nl

www.luke.nl

