

Recruitment Consultant

Amsterdam of 's-Hertogenbosch



*People
first.
Digital
first.*



Over Luke

Recruitment kan slimmer. Dus doen we het slimmer.
Niet eindeloos zoeken, maar hypergericht verbinden. Ons werk begint en eindigt met mensen. Natuurlijk. Maar met slimme inzet van data en technologie brengen we bedrijven en professionals samen. Precies daar waar ze moeten zijn. Want toeval? Dat bestaat niet. Niet in recruitment.

Wij verbinden hbo- en wo-professionals met organisaties die vooruit willen. Vast of interim, altijd doelgericht en op niveau. Met ruim vijftien jaar ervaring weten we als geen ander hoe je recruitment slimmer en effectiever maakt. We combineren persoonlijke aandacht met de kracht van technologie. Onze digitale omgeving is slim, overzichtelijk en transparant. Zo kunnen opdrachtgevers bij elke stap meekijken en bepalen we samen wie de beste match is. Voor kandidaten betekent dat een eerlijk proces met duidelijke communicatie en korte lijnen.

Groei staat bij ons centraal. Voor professionals, opdrachtgevers en voor ons eigen team. Het is niet voor niets dat we in 2024 opnieuw zijn uitgeroepen tot FD Gazelle: een van de snelt groeiende bedrijven van Nederland.

Meer weten? Kijk op www.luke.nl



De functie in het kort

Jouw impact als Recruitment Consultant

Als Recruitment Consultant begeleid je het hele traject van recruitmentopdrachten. In deze rol ben je zowel voor klanten als voor kandidaten een professionele gesprekspartner en adviseur. Je brengt ambities bij elkaar en maakt de juiste match. Altijd maatwerk, wat het altijd een nieuwe uitdaging maakt. Met jouw advies help je organisaties en professionals om stappen vooruit te zetten. Daarbij maak je gebruik van de meest innovatieve digitale tools, zodat het proces slim, transparant en effectief verloopt.

Jouw verantwoordelijkheden:

- Je benadert de markt actief: je identificeert, mailt, belt, beoordeelt en enthousiasmeert potentiële kandidaten;
- Je voert diepte-interviews met kandidaten en richt je daarbij op de persoon en wat hem of haar écht drijft;
- Je bent een professionele gesprekspartner die met de klant meedenkt;
- Je begeleidt het aanbiedingsproces tussen klant en kandidaat van begin tot eind;
- Je blijft betrokken bij zowel klant als kandidaat zodra er een match is gemaakt;
- Je levert een actieve bijdrage aan de groei van Luke;
- Je signaleert kansen via je netwerk van kandidaten en bestaande opdrachtgevers;
- Je werkt samen: iedereen is verantwoordelijk voor zijn of haar opdrachten, maar je staat klaar om collega's te helpen wanneer dat nodig is.



"Sinds ik bij Luke werk, heb ik gemerkt hoeveel verschil je kunt maken als je werkt aan sleutelrollen bij sterke, vooruitstrevende organisaties. Het is uitdagend en afwisselend, precies wat ik zocht."

Daniëlle van Gaal | Recruitment Lead

Jouw plek binnen de organisatie:

Je werkt vanuit onze locatie in 's-Hertogenbosch of Amsterdam en sluit je aan bij ons recruitmentteam. Het recruitmentteam is onderverdeeld in twee teams met ieder hun eigen specialismes. Het operations team bestaat uit vier recruiters en een recruitment lead. Zij focussen zich voornamelijk op rollen binnen de volgende functionele expertises: operations, supply chain, IT en technology. Het sales en marketing team bestaat ook uit vier recruiters en een expertise lead. Zij focussen zich voornamelijk op rollen binnen de volgende functionele expertises: sales, marketing, consultancy, HR en finance. Samen vormen jullie het operationele hart van Luke.

Wat jij meebrengt

Een echte Luker is communicatief sterkt en werkt graag samen. Je ziet kansen, pakt ze direct op en bent niet bang om fouten te maken. Je bent resultaatgericht en combineert dit met een procesmatige en analytische aanpak.

Dit breng je mee:

- Je hebt een afgeronde hbo- of wo-opleiding;
- Je hebt ervaring in de arbeidsbemiddeling of werving- en selectiebranche;
- Je bent proactief, gedreven en enthousiast;
- Je hebt een uitstekende beheersing van de Nederlandse taal;
- Engelse taalbeheersing is een pré.



Resultaatgebieden beschrijven **wat** iemand moet doen om succesvol te zijn in de functie.

Competenties beschrijven **hoe** de resultaten, met vereist gedrag, behaald kunnen worden.

Resultaatgebieden | Wat

Planning

Resultaat: optimale aansluiting van activiteiten op elkaar met betrekking tot wanneer en waar ze plaatsvinden.

Te realiseren door: het opstellen van (een) plan(nen) voor de coördinatie van activiteiten.

Advies

Resultaat: oplossing van problemen die de behoeften van belanghebbenden beantwoordt.

Te realiseren door: het verschaffen van informatie over aanpak van problemen vanuit specifieke kennis, vaardigheden of ervaring.

Relaties

Resultaat: zakelijk voordeel aanwijsbaar toe te schrijven aan persoonlijke contacten met anderen. Te realiseren door: het opbouwen en onderhouden van contacten met collega's, klanten en/of vertegenwoordigers van organisaties.

Gedragcompetenties | Hoe

Klantgerichtheid

Vragen naar wensen en behoeften van de klant en daar naar handelen; anticiperen op behoeften van de klant; hoge prioriteit geven aan service en behoeften van de klant.

Overtuigingskracht

Proberen anderen te overtuigen van een bepaald standpunt en trachten instemming te verkrijgen door gebruik te maken van juiste argumenten en methode.

Resultaatgerichtheid

Het actief gericht zijn op het behalen van resultaten en doelstellingen en de bereidheid om in te grijpen bij tegenvallende resultaten.

Samenwerken

Het actief gericht zijn op het behalen van resultaten en doelstellingen en de bereidheid om in te grijpen bij tegenvallen resultaten.

Werken bij Luke: dit mag je verwachten

Bij Luke werken we in een informele, open cultuur waar resultaat telt én waar ruimte is voor plezier. Dit wordt ondersteund door een digital-first werkwijze. Je krijgt een inspirerende omgeving waarin je kunt groeien, ontwikkelen en succesvol kan zijn.

Daar zetten we natuurlijk ook wat tegenover:

- Een competitief bruto maandsalaris, passend bij je ervaring en waar je prestaties beloond worden met een aantrekkelijke bonusregeling;
- 24 vakantiedagen én extra vitaliteitsdagen om scherp en energiek te blijven;
- Een laptop en telefoon van de zaak zodat jij overal kunt werken zoals jij dat wilt;
- Binnen Luke kan je blijven groeien, via een opleidingsprogramma dat jou uitdaagt en verder helpt;
- Bij Luke groeien we samen. Daarom hebben we regelmatig team incentives en vieren we onze successen, van groot tot klein;
- We vinden gezondheid belangrijk. Zowel mentaal als fysiek. Ons kantoorpand is voorzien van een sportschool waar je voor, na of tijdens je werk kan sporten!

INTERESSE?

Neem contact op met Marlou van der Vleuten via +31 6 34219942 of marlouvandervleuten@luke.nl

www.luke.nl

