

*Vandersterre*

# Inkoper (non-) Food & Facilitair

Hoofdkantoor Vandersterre in Bodegraven



40 uur per week





## Over Vandersterre

Vandersterre is een Nederlands familiebedrijf met een sterke reputatie in de wereld van kaasspecialiteiten. Met ongeveer 450 betrokken medewerkers houdt het bedrijf zich bezig met het rijpen en veredelen, verpakken en verkopen van hoogwaardige kazen. Deze specialiteiten worden niet alleen in Nederland verkocht, maar ook geëxporteerd naar meer dan tachtig landen wereldwijd.

Het hoofdkantoor en de distributiecentra zijn gevestigd in Bodegraven. Daarnaast beschikt Vandersterre over een modern verpakkingsbedrijf in Grootebroek, waar de kazen worden versneden en verpakt. In Meerkerk bevindt zich een opslag- en rijpingslocatie, waar verschillende kaassoorten worden gerijpt en veredeld, mede dankzij geautomatiseerde productielijnen.

Door deze geïntegreerde aanpak heeft Vandersterre directe invloed op de gehele keten, wat bijdraagt aan hun sterke marktpositie.

In 2020 richtte het bedrijf Vandersterre Ingredients op, een dochteronderneming die zich richt op de marketing en distributie van zuivelgrondstoffen binnen de business-to-businessmarkt. De focus ligt hierbij op producten met een lage ecologische voetafdruk. Het assortiment bestaat onder andere uit vloeibare zuivel, poeders en boter afkomstig van traditionele koemelk, biologische zuivel, Jersey melk, geiten- en schapenmelk en plantaardige alternatieven.

*Vandersterre*

## De functie in het kort

### Jouw impact als Inkoper (non-) Food & Facilitair

De functie van Inkoper (non-) food & facilitair bij Vandersterre is gericht op het professioneel inkopen van niet-voedingsmiddelen, voedingsproducten buiten het eigen kaasassortiment en diverse facilitaire diensten en middelen. Het doel is om strategisch en tactisch inkoopbeleid te voeren, leveranciers te selecteren en contracten af te sluiten met gunstige commerciële voorwaarden.

Daarnaast draagt de inkoper bij aan het verbeteren van inkoopprocessen, het realiseren van kostenoptimalisatie en het ondersteunen van de interne organisatie. Een belangrijk onderdeel van de rol is het actief bijdragen aan de duurzaamheids- en MVO-doelstellingen van het bedrijf, onder andere door het zoeken naar verantwoorde en efficiënte oplossingen binnen de inkoopketen.

### Inhoud van de functie

- Opstellen en uitzetten van aanvragen voor offertes (RFQ's) en tenders, en het zorgvuldig analyseren en beoordelen van binnengekomen voorstellen op prijs, kwaliteit en leveringsvoorwaarden;
- Onderhandelen en afsluiten van contracten met nieuwe leveranciers, waarbij wordt gezorgd voor duidelijke afspraken over prestaties, kosten, leveringszekerheid en duurzaamheid;
- Evalueren en verbeteren van bestaande commerciële afspraken met leveranciers, met het oog op betere condities, kostenbesparing en langdurige partnerships;
- Voeren van zelfstandig overleg met leveranciers op zowel tactisch als strategisch niveau, met als doel langdurige samenwerkingen op te bouwen en te optimaliseren;
- Structureel optimaliseren van inkoopprocessen, doorlopend op zoek naar efficiëntere werkwijzen, digitalisering en betere interne afstemming;
- Actief bijdragen aan Vandersterre's duurzaamheids- en MVO-doelen door milieuvriendelijke producten en leveranciers te kiezen en verbeteringen in maatschappelijk verantwoord inkopen te stimuleren.



"Je staat graag met beide benen in de praktijk en durft op te komen voor jezelf en je ideeën."

**Kim van den Hoogen, Manager Inkoop**

### Jouw plek binnen de organisatie

Je werkt in een inkoopteam van vijf enthousiaste en betrokken collega's, waarbij ieder een eigen focusgebied heeft. In deze functie werk je nauw samen met het team en andere afdelingen binnen de organisatie. Je rapporteert direct aan de Inkoop Manager.

## Wat jij meebrengt

Werken bij Vandersterre betekent deel uitmaken van een familiebedrijf waar mensen met hart en ziel in een warme, persoonlijke omgeving samenwerken. Er is veel aandacht voor ieders situatie, terwijl het bedrijf zich blijft ontwikkelen en moderniseren. Voor deze rol zoeken we iemand die goed past binnen deze dynamiek. Ben jij dit? Dan herken je jezelf in het volgende:

- Je hebt affiniteit met de foodbranche en voelt je thuis in een dynamische werkomgeving;
- Je bent commercieel sterk, ziet kansen in de markt en bij leveranciers;
- Je neemt graag initiatief, pakt zaken daadkrachtig aan en denkt proactief mee;
- Met je strategisch inzicht schakel je moeiteloos tussen operationeel en tactisch niveau;
- Daarnaast ben je een echte teamspeler met goede communicatieve vaardigheden.



**Resultaatgebieden** beschrijven **wat** iemand moet doen om succesvol te zijn in de functie.

**Competenties** beschrijven **hoe** de resultaten, met vereist gedrag, behaald kunnen worden.

## Resultaatgebieden | Wat

### Inkoop

Resultaat: prijs, kwaliteit en levertijd van producten en diensten die gezamenlijk resulteren in een maximaal financieel rendement. Te realiseren door: het aantrekken van producten en/of diensten voor het interne productieproces.

### Ontwikkeling

Resultaat: verbeterde processen of uitbreiding van producten en/of diensten die resulteren in een verhoogd organisatierendement. Te realiseren door: het creëren van nieuwe producten, diensten en/of processen vanuit nieuwe ideeën of vanuit het combineren van bestaande producten, diensten of processen.

### Procesmanagement

Resultaat: maximale bijdrage van bedrijfsprocessen aan het organisatierendement. Te realiseren door: het minimaliseren van kosten en het maximaliseren van doelgerichtheid in activiteiten binnen bedrijfsprocessen.

## Gedragcompetenties | Hoe

### Ondernemerschap

Bereid tot actie. Blijft niet stilzitten als er iets moet gebeuren, maar gaat meteen aan de slag.

### Resultaatgerichtheid

Het actief gericht zijn op het behalen van resultaten en doelstellingen en de bereidheid om in te grijpen bij tegenvallende resultaten.

### Creativiteit

Met originele oplossingen komen voor problemen die met de functie verband houden. Nieuwe werkwijzen bedenken ter vervanging van bestaande.

### Netwerken

Het opbouwen van relaties en netwerken die van pas komen bij het realiseren van doelstellingen. Informele netwerken effectief aanwenden om zaken voor elkaar te krijgen.

### Plannen & Organiseren

Op effectieve wijze doelen en prioriteiten bepalen en benodigde tijd, acties en middelen aangeven om bepaalde doelen te kunnen bereiken.

### Marktgerichtheid

Goed geïnformeerd zijn over ontwikkelingen in de markt en in de technologie.

## Werken bij VanderSterre: dit mag je verwachten

In deze fulltime functie krijg je de mogelijkheid om jezelf verder te ontwikkelen als inkoper. Dit alles binnen een informele en dynamische omgeving waarin samen met jou wordt gekeken naar de beste inhoudelijke match. Daarnaast biedt Vandersterre onderstaand arbeidsvoorwaardenpakket:

- Een mooi salaris tot €5.000,- o.b.v. leeftijd en ervaring;
- Een enthousiast team binnen een groeiende organisatie;
- Een fijn kantoor, prettige werkomgeving met de mogelijkheid tot thuiswerken;
- Auto van de zaak;
- 25 vakantiedagen;
- Cao via kaaspakhuisbedrijf.

### INTERESSE?

Neem contact op met René via  
+ 31 6 25558411 of [renedeboer@luke.nl](mailto:renedeboer@luke.nl)

**[www.luke.nl](http://www.luke.nl)**

