



Inkoop Manager

Veenendaal 

40 uur per week 

*People
first.
Digital
first.*





Over Elekta

Elekta is dé wereldwijde pionier en toonaangevende innovator van effectieve oplossingen, welke worden gebruikt voor de behandeling van patiënten met kanker en hersenaandoeningen. Wereldwijd maken ziekenhuizen dagelijks gebruik van deze oplossingen, waarmee jaarlijks vele kankerpatiënten behandeld worden.

In deze wereldwijde organisatie, met vestigingen over de hele wereld, wordt er in Nederland gewerkt aan innovatieve oplossingen voor de behandelingsmethode brachytherapie. Met deze behandelingsmethode wordt gebruikgemaakt van een radioactieve bron die dicht bij het behandelgebied wordt gepositioneerd. Hierbij is het mogelijk om lokaal een hoge dosis straling te geven aan het behandelgebied, maar tegelijkertijd omliggende weefsel zoveel mogelijk te beschermen. De innovatieve oplossingen worden in multidisciplinaire teams ontwikkeld en in samenwerking met klanten, waarbij pro-activiteit, openheid en oplossingsgerichtheid hoog in het vaandel staan.

Maak je graag deel uit van deze wereldspeler en marktleider op het gebied van brachytherapie? Dan is dit een unieke kans!



De functie in het kort

Jouw impact als Inkoop Manager

Als Inkoop Manager bij Elekta ben je verantwoordelijk voor het selecteren en managen van hightech leveranciers. Ook draag je bij aan de professionalisering en optimalisatie van de inkooporganisatie. Een brede en dynamische rol. Jouw doel? Zorgen voor continuïteit en kwaliteit in de toelevering van producten zodat je er samen met jouw collega's voor zorgt dat meer dan 6000 ziekenhuizen patiënten met kanker en hersenaandoeningen kunnen behandelen.

Jouw verantwoordelijkheden:

Als Inkoop Manager speel je een sleutelrol in de strategische inkoop van directe materialen veelal gericht op de Amerikaanse markt. De belangrijkste taken zijn:

- Verantwoordelijk voor het managen van hightech (Key) Suppliers, zowel zelfstandig als in cross-functional teams;
- Het onderhandelen over contracten met leveranciers en zorgen voor goede voorwaarden in samenwerking met de juridische afdeling;
- Het selecteren van (nieuwe) leveranciers die in staat en bereid zijn een, door Elekta ontwikkeld, product of onderdeel te produceren;
- Het formuleren en bijstellen van de inkoopstrategie, in samenwerking met het Inkoop Team en bijbehorende stakeholders;
- Het bijdragen aan de professionalisering van de inkooporganisatie in samenwerking met betrokken stakeholders;
- Het zorgen dat alle inkoopactiviteiten voldoen aan geldende wet- en regelgeving, interne governancebeleid en kwaliteitsvereisten van leveranciers, waaronder het beheer van de Approved Supplier List (ASL);
- Het monitoren en managen van leveranciers op Total Cost of Ownership (kwaliteit, levering, innovatie, kosten, beheer en duurzaamheid);

"De ideale kandidaat is iemand die niet alleen operationeel sterk is, maar ook het vermogen heeft om processen te verbeteren en te innoveren."

- Verantwoordelijk voor risicoanalyses en -beheer m.b.t. de continuïteit in de toelevering van producten;
- Het deelnemen aan wereldwijde projecten om de prestaties van Elekta te verbeteren;
- Het bijdragen aan het verduurzamen van de Supply Chain.

Jouw plek binnen de organisatie:

Als Inkoop Manager ben je werkzaam in een team bestaande uit drie Inkoop Managers. Je rapporteert aan de Inkoop Director.

Wat jij meebrengt

Elekta zoekt een proactieve en zelfstandige professional met een passie voor procesverbetering. Je bent analytisch, oplossingsgericht en combineert een commerciële instelling met nauwkeurigheid en focus op resultaat. Verder beschik je over:

- Een afgeronde wo-opleiding in Engineering of een vergelijkbare technische studierichting;
- Minimaal 5 jaar ervaring in een internationale productie- of supplyomgeving, gericht op directe inkoop, bij voorkeur binnen een gereguleerde en technisch complexe sector;
- Uitstekende beheersing van zowel Nederlands als Engels;
- Aantoonbare ervaring met leveranciersontwikkeling en kwaliteitsmanagement;
- Sterk financieel inzicht en ervaring met TCO, NPV en het opstellen van businesscases;
- Ervaren in het werken met systemen als Coupa, ERP, QMS, iCertis en bekend met het P2P-proces;
- Bekend met BI-tools zoals Qlik Sense;
- Vaardig in onderhandelen en het aansturen van leveranciers en stakeholders op verschillende niveaus;
- Ervaring met contractbeheer en basiskennis van contractrecht.



Resultaatgebieden beschrijven **wat** iemand moet doen om succesvol te zijn in de functie.

Competenties beschrijven **hoe** de resultaten, met vereist gedrag, behaald kunnen worden.

Resultaatgebieden | Wat

Inkoop

Resultaat: prijs, kwaliteit en levertijd van producten en diensten die gezamenlijk resulteren in een maximaal financieel rendement.

Te realiseren door: het aantrekken van producten en/of diensten voor het interne productieproces.

Procesmanagement

Resultaat: maximale bijdrage van bedrijfsprocessen aan het organisatierendement.

Te realiseren door: het minimaliseren van kosten en het maximaliseren van doelgerichtheid in activiteiten binnen bedrijfsprocessen.

Relaties

Resultaat: zakelijk voordeel aanwijsbaar toe te schrijven aan persoonlijke contacten met anderen.

Te realiseren door: het opbouwen en onderhouden van contacten met collega's, klanten en/of vertegenwoordigers van organisaties.

Gedragscompetenties | Hoe

Samenwerken

Een actieve bijdrage leveren aan een gezamenlijk resultaat of probleemoplossing, ook wanneer de samenwerking een onderwerp betreft dat niet direct van persoonlijk belang is.

Plannen & Organiseren

Op effectieve wijze doelen en prioriteiten bepalen en benodigde tijd, acties en middelen aangeven om bepaalde doelen te kunnen bereiken.

Mondelinge Communicatie

Ideeën en meningen aan anderen duidelijk maken, gebruikmakend van duidelijke taal, gebaren en non-verbale communicatie. Taal en terminologie aanpassen aan de anderen.

Besluitvaardigheid

Beslissingen nemen door middel van het ondernemen van acties of zich vastleggen door middel van het uitspreken van oordelen

Probleemanalyse

Signaleren van problemen; herkennen van belangrijke informatie; verbanden leggen tussengegevens. Opsporen van mogelijke oorzaken van problemen; zoeken naar ter zake doende gegevens.

Marktgerichtheid

Laten blijken goed geïnformeerd te zijn over ontwikkelingen in de markt en technologie.

Werken bij Elekta: dit mag je verwachten

Werken bij Elekta betekent deel uitmaken van een organisatie die een significante bijdrage levert aan de gezondheidszorg en patiëntenzorg wereldwijd. Elekta biedt een uitdagende en inspirerende werkomgeving met volop ruimte voor persoonlijke en professionele ontwikkeling. Daarnaast kun je rekenen op:

- Een bruto maand salaris tot €6.500,-;
- 8% vakantiegeld en een aantrekkelijke bonusregeling;
- 40 betaalde verlofdagen per jaar (27 vakantie + 13 ADV);
- Reiskostenvergoeding;
- Pensioenregeling via Metalektro (50/50);
- Korting op verzekeringen;
- Fiscale voordelen op sportschoolabonnementen en fietsregelingen;
- Hybride werken (minimaal 3 dagen per week op locatie vereist).

INTERESSE?

Neem contact op met René de Boer via
06-25558411 of renedeboer@luke.nl

www.luke.nl

